



Компания «СтройСельхозТорг»

640007, г. Курган, ул. Омская, 76А

тел./факс +7-3522-640370

«СтройСельхозТорг» - предприятие оптово - розничной торговли, успешно работающее на рынках Курганской, Тюменской, Челябинской и Свердловской областей. Ассортимент предлагаемых товаров насчитывает более 35 тыс. наименований: строительно-отделочные материалы, хозяйственно-бытовые товары, садово-огородный инвентарь, инструмент, сантехника и многое другое. Прямые поставки с заводов-изготовителей гарантируют низкие цены. «СтройСельхозТорг» имеет развитую розничную сеть в городе Кургане.

В 2015 году перед компанией встала задача оптимизации управления запасами и расчета заказа поставщикам. Для решения этих задач были изучены предложения готовых программных продуктов для управления товарными запасами. В компании использовался инструмент в 1с для расчета заказа поставщикам, но результаты расчетов были не удовлетворительными, кроме того, все менеджеры по закупкам считали заказ по своим алгоритмам. В результате анализа предложений был выбран специализированный программный продукт Forecast&Supply Автозаказ для расчета заказа поставщикам. Разработчиком программного продукта является компания «Автоматизация и консалтинг». Особенностью программного продукта является в том, что он разработан на платформе 1с 8, что позволяет производить необходимые расчеты без дополнительных обменов данными. Методика расчета заказа поставщикам базируется на расчете средневзвешенной продажи, при расчете учитываются дефициты товаров и срезаются пики продаж.

Основной задачей проекта являлось улучшение качества планирования закупок, расчет заказа поставщикам и внедрение единой методики расчета заказа. Руководителем проекта со стороны компании выступил категорийный менеджер Зырянов Н.М, со стороны исполнителя - бизнес-консультант Правук О. И.

В ходе проекта было сделано следующее:

- Запущен в работу модуль Forecast&Supply Автозаказ для расчета заказа поставщикам
- Запущено использование документа «Заказ поставщику» для отображения товаров В пути и в заказе поставщику.

В результате применения модуля для расчета заказа произошло снижение уровня запаса, увеличение оборачиваемости, а также по большинству групп в сезон наблюдается отсутствие дефицита товара, что приводит к увеличению продаж.

Также в результате использования документа «Заказ поставщику» стало возможно оперативное отображение ожидаемой поставки, что также улучшило качество обслуживания клиентов.

Ольга Правук обладает профессиональными знаниями в области методик расчета заказа, планирования продаж и закупок. Ее навыки планирования и управления проектом, опыт и знание бизнес-процессов торговых компаний, а также знание функционала 1с позволили провести успешно внедрение новой системы расчета заказа.

Рекомендуем модуль Forecast&Supply Автозаказ для автоматизации и улучшения расчета заказа поставщикам в торговых компаниях. Также рекомендуем консультанта Правук О.И. как надежного партнера, консультанта и бизнес-тренера в сфере управления ассортиментом и товарными запасами.

Коммерческий директор:



Зыков
Юрий
Анатольевич

/Пестов М.Б.